

La rilevanza delle reti sociali nei processi di ricerca del lavoro: la metodologia Net4Job

Angelo Perez – EXAR Social Value Solutions impresa sociale

Un progetto della





Realizzato da











metodologia di servizio, codificata

NET4JOB

cos'è

sviluppata da EXAR con la collaborazione scientifica di LabNet – SAA School of Management





servizio innovativo di supporto alla ricerca di occupazione basato sull'approccio delle Reti Sociali

Un progetto della





Realizzato da











- Tema delle reti sociali è scarsamente considerato e approfondito nelle politiche e nelle pratiche di politica attiva del lavoro
- canali informali vs canali formali per l'inserimento

- evidenza teorica ed empirica della rilevanza delle reti per l'accesso al lavoro
- Net4Job è stato concepito in termini di potenziamento dei percorsi di attivazione e integrata nei servizi di politica attiva del lavoro rivolta a giovani *neet*



da dove nasce, perchè















NET4JOB

come si è sviluppato

Migrazione & Integrazione: Generare Legami, Inclusione e Opportunità per i Rifugiati nelle Aree rurali e urbane.



Ideazione e progettazione (design)



Manuale di servizio



Format per il **training** degli operatori



Strumento digitale di supporto: sviluppo della versione beta (Net4Job_radar), per la mappatura visuale della rete sociale del destinatario



Testing coi beneficiari per il review (continuo) del design di servizio: applicazione sperimentale a beneficio di ca. 100 giovani presi in carico su diversi progetti e misure di politica attiva



















NET4JOB

quali scopi del servizio

Il servizio ha come oggetto e obiettivo un intervento finalizzato a mettere in grado chi cerca lavoro di :

- ricostruire e ampliare la propria rete di relazioni e contatti;
- utilizzare tale rete come modalità e canale di ricerca del lavoro

Approccio finalizzato all'empowerment

Un progetto della



10









Canali di incontro fra domanda e offerta di lavoro

Tabella 1 - Canali di ricerca che hanno dato l'attuale impiego

| | Totale | Dopo il 2003 | 1997-2003 | Prima del 1997 |
|---|--------|--------------|-----------|----------------|
| Centri per impiego | 3,4 | 3,1 | 3,9 | 3,5 |
| Agenzie di lavoro interinale | 2,4 | 5,0 | 1,8 | 0,3 |
| Soc. ricerca e selezione personale | 0,9 | 1,7 | 1,0 | 0,1 |
| Scuole, Università e Ist. di formazione | 2,8 | 3,4 | 3,0 | 2,1 |
| Sindacati e organizzazioni datoriali | 0,5 | 0,3 | 0,6 | 0,5 |
| Lettura di offerte sulla stampa | 3,4 | 3,6 | 3,8 | 3,0 |
| Attraverso ambiente lavorativo | 7,5 | 8,6 | 8,1 | 6,3 |
| Amici, parenti, conoscenti | 30,7 | 35,3 | 34,5 | 24,4 |
| Auto candidature | 17,7 | 20,2 | 18,6 | 15,1 |
| Concorsi pubblici | 18,3 | 8,6 | 13,5 | 29,5 |
| Avvio di un'attività autonoma | 12,4 | 10,2 | 11,1 | 15,1 |
| Totale | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 |

Fonte: Isfol Plus 2010















Canali di incontro fra domanda e offerta di lavoro

Figura 4 – (Canali scelti dai lavoratori per la ricerca di occupazione, distinti per sesso e fasce d'età)

| | Colloquio lavoro | Concorso pubblico | Inserzioni giornali | Invio curriculum a privati | Parenti, amici e conoscenti | Sindacato | Utilizzo di Internet | Agenzia privata per il lavoro | Avvio attività autonoma | Un altro corso di formazione | Altro |
|------------|---------------------|----------------------|------------------------|----------------------------------|-----------------------------------|-----------|-------------------------|-------------------------------------|-------------------------------|------------------------------------|-------|
| Uomini | 12.4 | 1.0 | 9.8 | 31.6 | 31.3 | 1.2 | 46.1 | 15.7 | 0.4 | 0.6 | 19 |
| Donne | 11.4 | 2.3 | 10.6 | 30.4 | 30.6 | 0.7 | 48.8 | 13.3 | 0.3 | 0.8 | 19 |
| Meno di 25 | 11.7 | 0.5 | 9.4 | 36.8 | 30.8 | 0.8 | 45.7 | 13.5 | 0.2 | 0.3 | 19 |
| Da 25 a 29 | 11.9 | 2.3 | 11.5 | 32.8 | 25.9 | 0.4 | 58.8 | 14.5 | 0.4 | 1.6 | 14 |
| Da 30 a 34 | 9.4 | 3.2 | 9.7 | 26.9 | 27.4 | 2.0 | 58.0 | 13.3 | 0.4 | 0.6 | 1.5 |
| Da 35 a 39 | 12.1 | 2.9 | 10.3 | 26.4 | 29.2 | 0.8 | 53.8 | 12.8 | 0.1 | 1.5 | 14 |
| Da 40 a 44 | 11.4 | 1.5 | 9.0 | 27.1 | 35.1 | 0.8 | 43.5 | 15.0 | 0.3 | 0.7 | 1.6 |
| 45 e oltre | 14.7 | 2.9 | 13.1 | 21.2 | 39.0 | 1.1 | 28.0 | 18.3 | 0.6 | 0.6 | 3.8 |
| Total | 11.8 | 1.8 | 10.3 | 30.9 | 30.9 | 0.9 | 47.6 | 14.3 | 0.3 | 0.7 | 1.9 |

Fonte: Isfol, Indagine Nazionale Placement 2013















Canali di incontro fra domanda e offerta di lavoro

| EFFICACIA DEI CANALI | UTILIZZATI | PIU' EFFICACE | % EFFICACIA |
|-----------------------------------|------------|---------------|-------------|
| Parenti ed amici | 32% | 17% | 52 % |
| Contatti professionali precedenti | 23% | 10% | 42% |
| Ufficio stage dell'Università | 3% | 1% | 25% |
| Agenzie per il lavoro | 34% | 8% | 22% |
| Annunci online | 40% | 8% | 21% |
| Annunci offline (es. giornali) | 26% | 2% | 9% |
| Concorsi pubblici | 13% | 1% | 8% |
| Centri per l'impiego | 25% | 2% | 7% |
| Career day ed eventi HR | 5% | - | 4% |
| Social network | 8% | - | 4% |
| Informagiovani | 9% | - | 2% |

Fonte: Assolavoro



Realizzato da

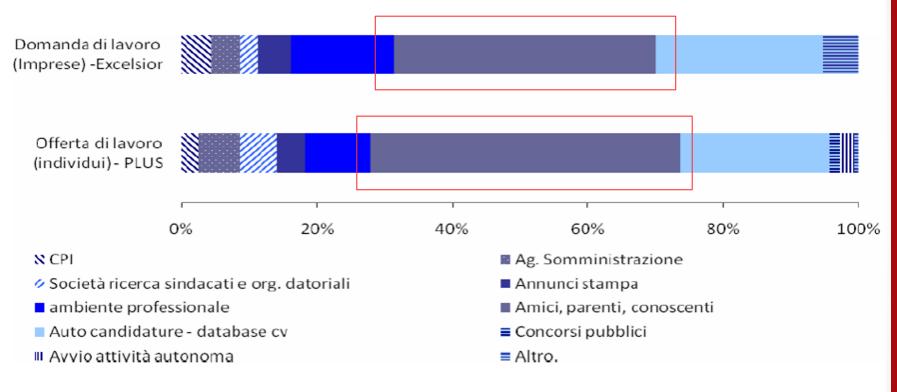








Canali di incontro fra domanda e offerta di lavoro



Fonte Isfol Plus 2010 e Elaborazione degli autori su Excelsior - Ministero del lavoro, C.S. 14/8/2009

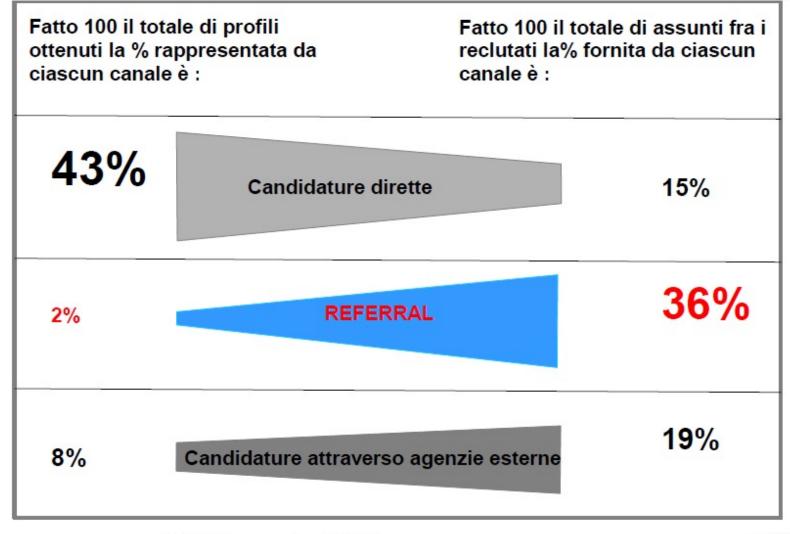












Un progetto della



Meanizzato da











FRA COME LE PERSONE SPESSO PENSANO CHE LE AZIENDE CERCHINO PERSONE E COME LE AZIENDE EFFETTIVAMANTE RECLUTANO



Un progetto della



Realizzato da

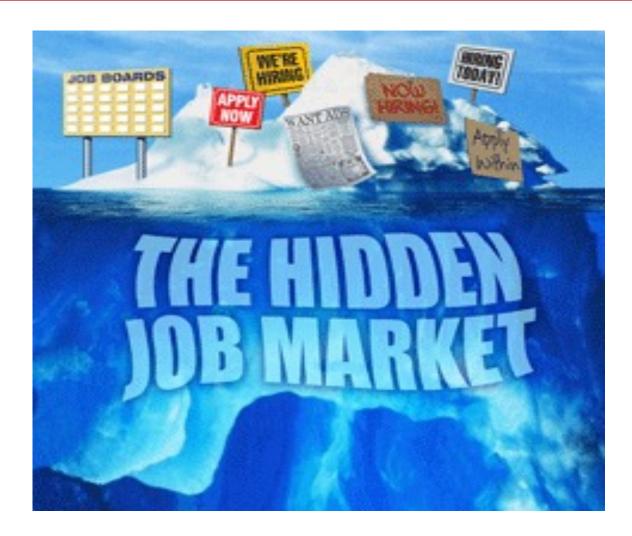












20%

80%

Un progetto della



Fondazione Compagnia di San Paolo Realizzato da









LA TEORIA DEI PICCOLI MONDI



Nel 2001 Duncan Watts riprese la ricerca di Milgram, con nuove tecniche e mezzi di sperimentazione.



Computer, internet, e-mail



48.000 diverse persone residenti in 157 stati diversi, 19 "bersagli"



Watts osservò che il numero medio di intermediari era effettivamente solo 6



Questa conferma è stata chiamata Teoria dei Piccoli Mondi

[Le reti complesse presenti in natura sono organizzate in modo tale che due qualunque nodi possono essere collegati tra loro da un percorso costituito da un numero relativamente piccolo di collegamenti]



Le ultime ricerche ci dicono che i gradi di separazione sono scesi a **3,74** (in Italia sono circa 3!)











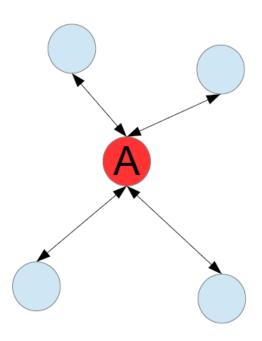
Troverà più facilmente lavoro A o B ? Perché?

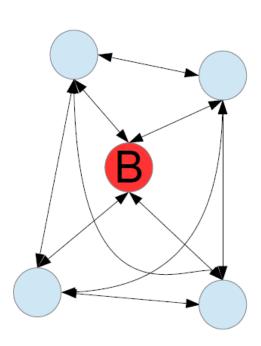


CHI CERCA LAVORO



LA SUA RETE DI CONTATTI





Un progetto della



Fondazione Compagnia di San Paolo Realizzato da











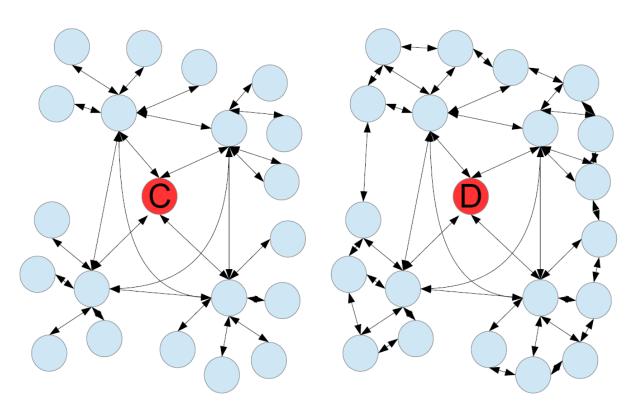
Troverà più facilmente lavoro A o B ? Perché?



CHI CERCA LAVORO



LA SUA RETE DI CONTATTI



Un progetto della



Fondazione Compagnia di San Paolo Realizzato da





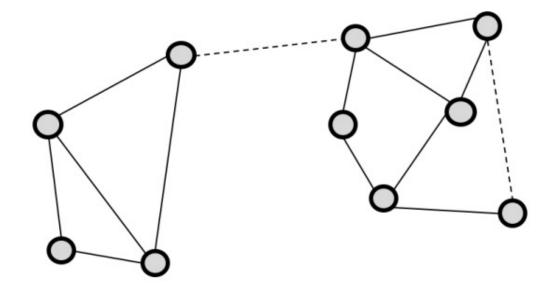




LEGAMI FORTI e LEGAMI DEBOLI (Granovetter)

----- Legame debole

Legame forte



Un progetto della





Realizzato da





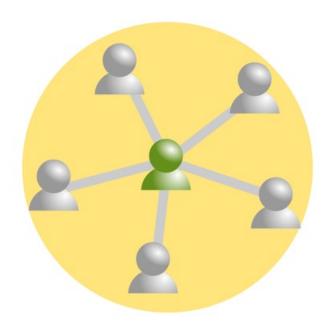






LEGAMI FORTI e LEGAMI DEBOLI (Granovetter)

connessioni con legami forti



Un progetto della





Realizzato da





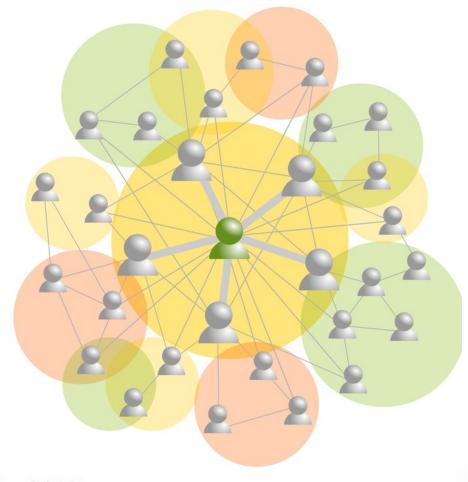






LEGAMI FORTI e LEGAMI DEBOLI (Granovetter)

connessioni con legami deboli



Un progetto della



Realizzato da











VALENZA DEI LEGAMI FORTI E DEI LEGAMI DEBOLI

Legami forti



(in alcune situazioni) condizionamento, limitazione

Legami deboli



Accesso a nuove informazioni e opportunità, nuova conoscenza e nuove prospettive

Un progetto della



Realizzato da









BILANCIO DELLE RETI SOCIALI

Net4Job



Radar per la mappatura delle reti

Priorizzazione dei nodi relazionali e delle reti strategiche per il job-seeking

Piano di azione

stimolo e meccanismo di attivazione







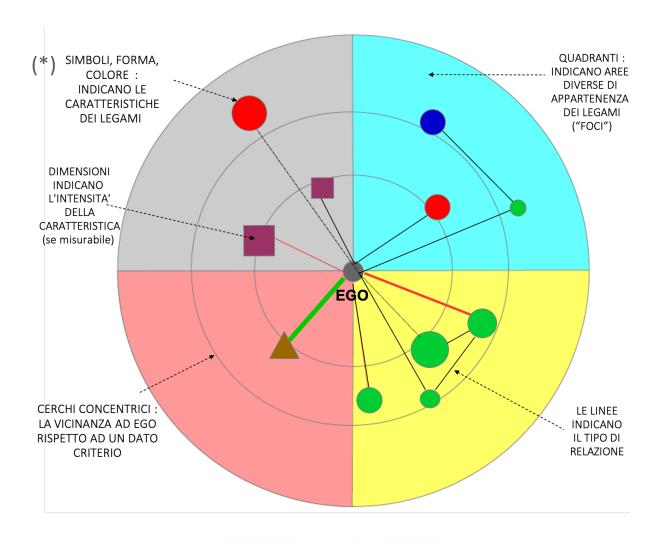












Net4Job: il Radar



(*)

| S | imbolo | Tipologia di supporto | | | | |
|---|--------|--|--|--|--|--|
| | | Segnalare o presentare un datore di lavoro | | | | |
| | 0 | Fornire informazioni | | | | |
| | 0 | Preparare un colloquio di lavoro | | | | |
| | * | Fare da ponte | | | | |

Un progetto della



Fondazione Compagnia di San Paolo Realizzato da











| Piano d'azione | | | | | | |
|----------------|-------------------------------|-------------------------|--------|-----------|-------------|--|
| lome persona | Perché sarebbe bene attivarla | Cosa farò per attivarla | Fatto? | Risultati | Annotazioni | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |

proprietà intellettuale di





Un progetto della



Realizzato da











Grazie per l'attenzione

Angelo Perez a.perez@exarsolutions.it



Un progetto della





Bealizzato da







